

调研报告

2015年7月26日

张 德 高级研究员 投资咨询部经理 能源化工事业部经理 执业编号:F0268343

0571-28132618

邮箱:

电话:

zhangred168@126.com

信达期货有限公司

CINDA FUTURES CO.,LTD

中国 杭州 文晖路108号 浙江出版物资大厦1125室、 1127室、12楼、16楼

全国统一服务电话: 4006-728-728

信达期货网址: www.cindagh.com

PTA产业链调研总结

由郑州商品交易所主办,交易之家、拓和投资分别承办的江、浙两地PTA产业链调研活动于2015年7月20日-24日成功举行。此次调研活动分为浙江、江苏两条线路,走访了PTA、聚酯生产及贸易各主要环节企业,掌握了许多第一手信息,现将调研情况了解到的产业链信息要点总结如下(详细内容见附件):

- 1、中金石化芳烃装置计划8月份试车投产,PX供给预期将趋宽松。
- 2、PTA现阶段过剩格局依旧,后期新增产能仍将继续释放(汉邦石化220万吨年底投产、嘉兴石化二期120万吨7月奠基),但动态亏损严重,近期预期检修装置增多,成为支撑盘面的主要利多因素:宁波三菱计划检修至7月底,仪征化纤、亚东石化计划8月中旬检修,恒力石化负荷计划再减10%,虹港石化、汉邦石化计划9月检修,此外,珠海BP100万吨装置计划8月底检修。
- 3、尽管各厂商近期集中检修,但均迫于无奈,并无主动联合减产意愿, 行业竞争意识比较强,未来1-2年行业洗牌将加剧。
- 4、聚酯正处传统夏季淡季阶段,库存高企、利润及负荷均处于年度低位, 但8-9月需求面临季节性回升。
 - 5、当前原油价格弱势,后期仍将决定整个产业链价格绝对水平。

总结及建议:

PTA绝对价格水平处于低位,工厂亏损严重、计划检修增多成为主要利多因素,同时聚酯需求有望走出季节性低谷,支撑PTA期现价格。短期PTA检修潮引发的反弹预期,若没有PX检修配合(PX供应压力),其反弹力度恐将有限。整体价格水平仍将受制于原油及上游原料PX重心。结合9月盘面来看,期价向上需先抹平升水、消化掉仓单压力,而考虑到原油弱势及PX供应宽松压力,我们认为4800-4900一带将很难逾越。因此,我们认为短期盘面可参与性不高,建议耐心等待沽空机会。



附录二:PTA调研行记

浙江PTA调研线路:荣盛集团——古纤道——宁波三菱——前程石化...

一、荣盛集团:

- 1、中金石化炼化总产能为400-500万吨,其中200万吨芳烃(160万吨PX) 计划下月投产,其上游原料主要为燃料油及石脑油,后期可用原油;
 - 2、逸盛PTA 产能1350万吨;集团聚酯长丝产能100万吨、瓶片100万吨。
- 3、PTA早期小装置(包括逸盛自己的小套)将遭淘汰,整个产业将通过2-3年时间从新找到平衡,以时间换空间;对于PTA装置来说,降低单位能耗至关重要。破产的都不是优质资产,无人愿意接收。后期中金宁波仍将计划投产300万吨PTA新产能,在产业配套、物流、包装等各环节更具优势。而国外印度110万吨新装置成本高,无产业优势。
- 4、聚酯传统淡旺季已经不明显,今年行业效益较往年好很多,但仍旧阶段性过剩;一般3-4年一个检修周期,检修15-20天左右,荣盛今年已经检修过了。
- 5、PTA合约货为主,零库存(产业链各环节都在压缩库存),产销两旺但无效益,8月翔鹭能否开车要加问号。PTA出口市场利润要好100块左右,出口市场很重要。逸盛今年出口月40万吨,计划明年目标为100万吨。出口市场,印度反倾销、行业竞争加剧。
- 6、检修限产:①检修无联合②根据市场情况。行业竞争意识比较强,意 在加速落后差能淘汰。





二、古纤道化纤:

- 1、古纤道聚酯主要为工业丝,其总产能60万吨,占国内工业丝总量的50%, 全球的四分之一;未来工业丝具有广阔需求和发展前景。
- 2、去年工业丝产销及利润情况很好,今年受制于国内外经济疲软,产销形势要差一点。产品出口占比35%。一般工业丝价格波动不大,受PTA原料影响较小。
- 3、PTA安全库存1-2天,一般槽罐车及袋包料比例各占一般。整体产品库存在一个月左右,一般15天为低库存,目前偏高一点。
- 4、目前市场信心不足,聚酯负荷下降至7成,主要是需求较差加上阶段性淡季。



三、宁波三菱:

- 1、宁波三菱位于宁波大榭岛上,因台风"灿鸿"过境,该厂70万吨PTA装置7月中旬停车检修,计划7月底开车重启。一般一年大检修1次,小检1次,今年已经第3次检修主要是因为利润原因。
- 2、工厂库容2万吨,销售90%合约货,10%现货销售。本月停车前多备了一些库存。
- 3、关于成本:①大装置固定成本、能耗具有一定优势;②原料消耗基本一样;③三菱一个月7万吨产量,赚的时候少一点,亏的时候亏的也少一点;④后期中海油大榭岛炼化一体化上马,可直接通过管道输送PX,会有一定优势。
- 4、运费:一般宁波至江苏吴江运费70-80元/吨。宁波周边以槽罐车运输(33吨/车),近距离槽罐车有优势,但需要补贴客户45元/吨。
 - 5、工厂10%产品销往日本,明年会继续扩大。





四、前程石化

浙江前程石化是一家石化产品行业分销及供应链管理服务商。作为现货贸易企业,前程石化对化工产业的现货情况了解非常深刻,公司为6000余家石化下游产业客户服务,2014年销售量达到428万吨。现货贸易企业同样存在着风险,因此前程石化配备有一只专业的产业研究团队,对PTA行业的发展也有非常深入的研究,前程石化的韩松松对调研团成员表示,他们认为PTA2015年开工率的均值将低于2014年,PTA产品将有2个明显的趋势:1,产能过剩的情况加剧;2,调节开工率的幅度会比往年多。在过剩的市场,很多工厂都会亏钱,所以对PTA下半年库存的看法不乐观,前程石化对PTA下半年主旋律的判断就是利润还会不断压缩,并且伴随着产量缩减。





江苏 PTA调研线路:恒力集团——盛虹股份——三房巷——华西村化纤——华宏化纤——汉邦石化

一、恒力集团:

- 1、恒力大连PTA产能660万吨,自备电厂,生产成本低,电力成本只有2 毛,目前现金流亏损;大连至江浙海运费在70元/吨。
- 2、恒力聚酯260万吨,自用一条PTA生产线的量。其涤丝质量好,有很强的竞争力,同等规格的涤丝,能卖出比市场价高500-800的价格。工业丝利润比较好。涤丝消费稳定,占纺织行业的80%,能代替很多其他的纤维,而且刚需一直存在。
- 3、PTA产能过剩,市场的实际需求在3000万吨多一点,而目前的实际产能在4700万吨,而聚酯产能的增长速度也在逐渐降低,PX也有产能过剩的趋势。虽然面临过剩,但是目前大部分企业都还有钱,要淘汰落后产能,可能还需要1-2年,最终产能将积聚到几家大企业,行业重新回归正常。
- 4、为什么在现金流长期亏损的情况下,各个厂家还能坚持这么久呢?李总认为主要是以下原因:①有的企业参与其他行业的生产经营,通过其他较好的行业来养护PTA工厂;②通过纺丝、印染、织造等有利润的下游企业来输血;③有的企业融资少,财务成本低;④采购、销售的节奏把握的好,管理到位,减少不必要的支出。
- 5、恒力的产业贯穿聚酯产业链,装置新且大,形成规模效应,行业话语权重,营运成本低,织造利润高,现金结算,股权简单明确,整体优势明显。因此不管行业如何差,只要恒力不断增强自己的竞争力,把选择权交给市场,优胜劣汰过去以后。





二、盛虹科技:

- 1、盛虹集团主营业务为印染,全国最大、最先进。聚酯产能180万吨,其中,DTY占比70%,FDY占比20%,其余10%为POY。PTA虹港石化产能为150万吨,实际产能有120万吨。还有一套MTO装置,预计2016年第一条线开工。
- 2、虹港PTA有效产能120万吨,则是完全匹配自己的聚酯用量。每个月PTA用量为10万吨。因为装置工艺要求,聚酯生产需要2-3种PTA混合使用,所以在市场置换2万吨PTA,这2万吨PTA的销售和采购,独立进行。PTA工厂自连云港至盛泽运费为60-70元/吨左右。另外,虹港石化生产原料PX均为合约外购料,国内:国外(日、韩)=3:7左右,MEG储罐库容为5万吨,用量为4万吨/月。
- 3、盛虹集团的PTA装置,加工费相比大型企业竞争力较弱,主要因为装置不大,加上技术也不是很先进,属于自给自足类型。PTA加工费较低的背景下,很多企业也并不考虑减产,主要考虑减产后市场份额将丢失。而虹港并不涉及市场份额的抢占。除非检修半个月,需要外采4-5万吨,否则对市场影响并不大。**虹港石化PTA装置计划今年9月份例行检修半个月,检修具体时间不一定。**
- 4、目前PTA库存维持有效库存,大约一周左右,而成品库存与市场公布一直。以DTY为例,DTY规格较多,约百余种,如果库存降到15天,有些品种将断货。一般而言,20-25天库存为合理库存,目前为27天左右,历史最高位36天左右。盛虹的DTY产品在市场上属于中高端产品,DTY利润在今年上半年较佳。
- 5、对于三季度行情而言,认为三季度再次探底概率较大,7、8月行情压力不小,9月份或许有可能回暖。聚酯行业今年比较明显,需求比较平稳。三季度末四季度初,理论上的需求要更好,环比有上升的预期。





三、三房巷

三房巷集团主要从事PTA、聚酯等产品生产,目前拥有PTA产能120万吨、 聚酯瓶片150万吨、涤纶短纤80万吨、涤纶长丝40万吨、PET薄膜30万吨。

- 1、三房巷业务重心在聚酯领域,PTA完全自用为主,得益于包装费和运费的优势,在原料成本控制做得较好,所以其PTA装置不参与行业内联合限产,只是在亏损严重时适当小幅降负,部分从现货市场补充。其中60万吨装置因故障仍处检修状态,预计三季度末能修好,重启与否仍视市场情况而定。
- 2、2015年以来国内瓶片出口非常差原因主要是美国、印尼等国家对中国瓶片的双反限制以及国外经济的低迷动荡。
- 3、对MEG未来走势看法方面:近期MEG到港货增多,下游依然很弱,未来整体偏弱思路对待。
- 4、对未来国内PTA行业发展及价格走势看法方面, 卞总认为有配套上下游企业及大的PTA企业存活的概率大, 小型、成本高、管理差企业必然被逐步淘汰。对未来PTA期现价格走势看法这块, 整体难有大起色, 但继续大幅打压空间不大。



四、华西村化纤:

- 1、华西村化纤以涤纶短纤为主,两条生产线产能31万吨(25+6万吨)。由于利润不佳,现货大约亏损300左右,当前小线已经关停。产品库存相对较高,在10天左右,原料库存正常。短纤企业一般7天的库存就相对偏高,华西化纤极限高的时候有16-17天,一般发生在春节期间。
- 2、采购部孟总认为,后续PTA再探低点比较困难。一方面,PTA亏损严重 检修增多(汉邦、BP要停车);另一方面,下游聚酯负荷继续降低有限,反而



面临季节性回升的可能性较大。同时,市场对翔鹭开车将提高PTA开工率的看法有所偏颇,即便翔鹭开车,市场开工率也不会提高,因为翔鹭目前是外买PX在逸盛加工,如果翔鹭开工,那么逸盛也要停车,整体开工率变化不大。PTA在4500附近的有支撑,然而上方空间也有限,向上突破5000也较困难。

- 3、2003年以后短纤行业利润一直不佳, 孟总认为华西化纤坚持下来主要得益于:1、民营企业相对灵活, 例如采购首先满足生产需要, 通过调节库存高低保证企业生产。2、对市场节奏把握较好, 通过对价格的把握减少亏损以及在部分时期适当增加利润。另外,目前华西化纤90%客户为直销客户,客户多为现款提货,公司赊账现象很少。
- 4、对于短纤未来两三年内比较悲观,原因为棉花价格的压制。棉花国储量可以供未来消费三年,短纤主要是棉花的替代品,因此即便短纤产能在缩减,价格也没有反弹。近两三年短纤的价格走势还需要看棉花的脸色。目前公司已经发展差异化的产品,比如缝纫线和无纺布。传统常规产品多为棉花的产品,利润不佳,没有竞争力,更多地受到棉花价格的压制。
- 5、煤制乙二醇:实际冲击较小,虽然量较大,实际真正用到聚酯上的20-25%。产品不够稳定,下游认可度不高,目前只有新疆天业的接受度较佳。下游企业最多考虑用10%的煤制乙二醇进行掺混,考虑到均匀掺混以及价差因素,因此并不十分看好煤制乙二醇前景。

乙二醇后期价格比较看好,价格上涨至7000左右问题不大,外围理想的话可以到7500。需求逐步减少以及港口库存较低,为主要因素。目前PTA基本面与乙二醇主要影响因素不同,PTA要看整体开工率,而乙二醇更多看港口库存等因素。





五、华宏化纤

- 1、华宏化纤聚酯产能60万吨,主要以涤纶短纤维为主,产品有少量的切片。目前聚酯消费淡季,行业开工7成附近,华宏负荷亦下滑至8成左右。聚酯纺织行业由于近年发展过快,产能过剩严重,目前行业日子较难过。目前企业暂无效益可言,行业基本都是亏损,以维持运行为主。
- 2、华宏原料采购,目前内外盘皆有,由于三分之一产品需要出口(大约在1.3-1.5万吨,目前内外销效益都不太理想),考虑到"两头在外"的做法会有税收优惠,因此PTA采购超过三分之一需要做进口核销。目前行业处境艰难,以前采购量很大,几万吨的规模,现在普遍2-3天的采购量,不敢抄底备货,另外也没有资金。连续三年亏损,短纤价格今年没有超过8千。纺纱原料主要为棉花、短纤,涤纶短纤材质比较挺阔,例如西服面料等为涤纶。二者纺纱效果可以完全替代,只有在某些领域无法替代,比如内衣等。
- 3、目前成品库存偏高,行业平均库存在10-15天,华宏目前10天左右, 但如果库存低于7天,面临品种不全等问题,影响出货。
- 4、需求: 3-4月份做秋冬服装,9月份做春夏服装,为传统旺季。目前旺季不旺,淡季不淡。今年4月份还好,9月份没法预测,目前比较低迷。下半年受国外反倾销影响,出口形势严峻。
- 5、短纤直纺产能约700万吨。近年来再生涤纶发展很快,整体市场体量与原生料相当,对原生料的冲击依然较大。再生料主要为人工成本,一吨料需要4万个瓶子,再生料6000元/吨以下难有生存空间。再生料与原生料目前价差仅六百块钱,再生料遭受挤压,使得原生料需求有所释放。
- 6、目前PTA-聚酯企业的主要资产都在设备上,作为重资产行业但凡有现金流也要生产,如果停车,银行贷款面临回收,企业面临倒闭窘境。因此,一般都选择坚持,等待市场好转。





六、汉邦石化

- 1、据介绍,汉邦目前产能60万吨, 2011年投产采用英伟达技术,工厂狠抓技术管理水平,2013年全年非计划停车时间为零,2014年全年客户投诉为零,2015年则在节能降耗方面取得了较快的发展。加工费用处于中游,强于其他小装置。另外,工厂自备电厂,在能耗成本上较具有竞争优势。
- 2、汉邦石化二期220万吨装置正在建设中,计划年底试车投产,届时总产能达280万吨。新装置在技术工艺以及节能减排上面有了较大突破,加工费用预计会显著下降(大装置相对小装置加工费低100元左右),竞争优势明显。

不同企业的加工费有所差异,主要体现在:1、电费、能耗成本,比如, 汉邦买了电厂、码头;2、折旧成本;3、财务成本不一样,自由资金与杠杆资金有所不同;4、生产原料成本。

- 3、澄星集团计划向上游扩张产业,形成以聚酯、PTA、PX、芳烃为主线条的产业链条。上游芳烃,初步选址天津,顺利的话今年可以获得批文,当地政府比较支持,被列为重点服务项目,该项目主要以石脑油为原料。下游聚酯:现有25万吨瓶片,明年年中计划新投100万吨瓶片。
- 4、澄星集团码头、仓储应有俱全,目前厂区有4个PX储罐,5万立方米/个,正扩建一个储罐,达到25万立方的储罐能力。工厂原料PX库存一般为15-20天。
- 5、汉邦石化60万吨装置原计划7月检修,目前初步考虑推迟到9月检修,时间约20天左右。





公司简介

信达期货有限公司成立于1995年10月,系经中国证券监督管理委员会核发《经营期货业务许可证》(许可证号32060000),专营国内期货业务的有限责任公司。

公司由信达证券股份有限公司全资控股,注册资本5亿元人民币,是国内规范化、信誉高的大型期货公司之一,是中国金融期货交易所15家全面结算会员之一(会员号0017)。

公司现拥有中金所、上海、大连、郑州商品交易所四大期货交易所的全权会员 资格和交易席位,可以为客户代理所有已上市品种的期货交易及中金所交易会员的 代理结算,并依托强大股东背景向客户提供全方位金融信息服务。

雄厚金融央企背景

信达证券股份有限公司注册地在北京市,是国内AMC系第一家证券公司。公司属综合类证券券商,注册资本为25.687亿元人民币,拥有68家营业部。

信达证券主要出资人及控股股东是中国信达资产管理股份有限公司。中国信达资产管理股份有限公司是经国务院和人民银行批准,由财政部出资于1999年4月设立的国有独资非银行金融机构,注册资本金301亿人民币,是国内第一家金融资产管理公司。

经过多年的发展,信达资产管理股份有限公司取得了良好的业绩,各项指标居行业领先水平。信达资产管理股份有限公司现搭建了证券、基金、保险、信托等金融服务平台,综合服务金融集团的框架初步形成。

信达资产拥有全牌照金融服务平台





信达期货分支机构

- 北京营业部 北京市朝阳区裕民路12号中国国际科技会展中心A座506室 (咨询电话:010-82252929-8012或8011)
- 上海营业部 上海市静安区北京西路1399号信达大厦(建京大厦)11楼E座(咨询电话:021-50819383)
- 广州营业部 广州市天河区体育西路111号建和中心大厦11层C单元 (咨询电话:020-28862026)
- 沈阳营业部 沈阳市沈河区惠工街56号8层 (咨询电话:024-31061955;024-31061966)
- 哈尔滨营业部 哈尔滨市南岗区长江路157号欧倍德中心5层3号、25号 (咨询电话:0451-87222480转815)
- 石家庄营业部 石家庄市平安南大街30号万隆大厦5层 (咨询电话:0311-89691960;0311-89691961)
- 大连营业部 大连市沙河口区会展路129号期货大厦2409室 (咨询电话:0411-84807575;0411-84807776)
- 金华营业部 金华市中山路331号海洋大厦8层 (咨询电话:0579-82328747;0579-82300876)
- 乐清营业部 乐清市乐成镇乐怡路2号乐怡大厦3层 (咨询电话:0577-27826500)
- 富阳营业部 富阳市江滨西大道57号国贸中心写字楼901-902 (咨询电话:0571-23238918)
- 台州营业部 台州市路桥区银安街679号耀江广场商务楼5层 (咨询电话:0576-82696333)
- 义乌营业部 义乌市宾王路158号银都商务楼6层 (咨询电话:0579-85400021)
- 温州营业部 温州市车站大道545号京龙大厦11层 (咨询电话:0577-88128810)
- 宁波营业部 宁波市江东区悦盛路359号滨江商业广场007幢14楼 (咨询电话:0574-28839988)
- 绍兴营业部:浙江省绍兴市越城区梅龙湖路56号财源中心1903室 (咨询电话:0575-88122652,13456760664)
- 深圳营业部:深圳市福田区金田路4028号荣超经贸中心2710



重要声明

报告中的信息均来源于公开可获得的资料,信达期货有限公司力求准确可靠,但对这些信息的准确性及完整性不做任何保证,据此投资,责任自负。

本报告不构成个人投资建议,也没有考虑到个别客户特殊的投资目标、财政状况或需要。

客户应考虑本报告中的任何意见或建议是否符合其特定情况。未经信达期 货有限公司授权许可,任何引用、转载以及向第三方传播本报告的行为均可能 承担法律责任。

期市有风险,入市需谨慎。